



- **Вилов та реалізація рапанів в Чорному морі**
- **Виробництво човнів з поліетилену для вилову рапанів**

Вартість проекту: \$ 457 945 (придбання 70% компанії)

Основні показники проекту (долл. США)

Показник	1-й рік	2-й рік	3-й рік	4-й рік	5-й рік
Об'єм необхідних інвестицій за проектом (кредит)	457 945	0	0	0	0
Дохід	3 569 000	4 641 000	4 641 000	4 641 000	4 641 000
Витрати	3 561 120	3 700 535	3 700 535	3 700 535	3 700 535
Прибуток	465 825	978 510	978 510	978 510	978 510
Податок на прибуток	83 849	176 132	176 132	176 132	176 132
Виплати за кредитом (повернення інвестицій, 5% річних)	88 275	113 482	108 662	103 841	98 686
Чистий прибуток	293 702	688 896	693 717	698 537	703 692
Інвестор (70%)	205 591	482 227	485 602	488 976	492 585
Управління проектом (30%)	88 110	206 669	208 115	209 561	211 108
Ефективність проекту	10,73 %	21,68 %	21,68 %	21,68 %	21,68 %
ROI	83,41 %	175,21 %	175,21 %	175,21 %	175,21 %
Точка беззбитковості (міс.):	3				
PP, повернення інвестицій:	60				
Ставка дисконтування:	12 %				
NPV:	2 517 035,18 \$				

Адреса:  Україна, м. Одеса

Форма ведення бізнесу - Товариство з обмеженою відповідальністю

Команда проекту (26 працівників)

- ◆ **ТОВ**
 - Директор ТОВ (1 працівник)
 - Офіс менеджер (1 працівник)
 - Бухгалтер (1 працівник)
- ◆ **Вилов рапанів**
 - Водолази (10 працівників)
 - Штурман (1 працівник)
 - Менеджер з продажу (1 працівник)
- ◆ **Будівництво човнів**
 - Персонал зі збірки (10 працівників)
 - Менеджер з продажу (1 працівник)



Місія проекту - формування нових стандартів товарної якості у сфери вилову та реалізації рапанів, а також за сумісництвом виробництво човнів з сучасного матеріалу: поліетилену. Підтримка та розвиток вітчизняного виробника.

Принцип роботи підприємства

Основним принципом роботи - лояльність до клієнтів, та співробітників підприємства, відкритість в роботі і якість продукції, що продається та виробляється. Метою даного проекту є бажання зайняти свою нішу, демонструючи ринку нові стандарти якості продукції: виловлений рапан, а також човни для вилову рапанів.

Конкурентні переваги:

-  Досвід аналогічного проекту;
-  Ведення конкурентної цінової політики;
-  Власні земельні ділянки;
-  Власні виробничі можливості

Площа земельної ділянки:

- 0,10 Га під вилов та продаж рапанів;
- 0,10 Га під будівництво човнів;

© Вилов та продаж рапанів. Рибальська база

Вилов	Збут	Приклад робочого процесу	
В плані налагодити збут рапанів за наступною категорією: • мясо рапанів з ракушкою	Ринок збуту: • ринок України (заводи з прийому рапанів, сортування, переробка ракушки, обробка та пакування м'яса рапанів, заморзка)		

© Будівництво човнів. Технічні дані матеріалу човна: екструдований промисловий поліетилен високої якості PE500 і PE1000

Характеристики	Властивості човна	Приклад робочого процесу
• Довжина: 650 см • Ширина: 250 см • Вага: 450 кг • Макс. річок. мотор: 90 к.с. • Макс. завантаження: 4800 кг • Товщина поліетилену: 8 мм • Висота борту: 175 см • Довжина ноги: коротка • Місткість: 10 чол	• Стійкі механічні властивості • Витривалість до абразивного зносу • Низький коефіцієнт тертя • Стійкість до впливу УФ, кислот • Антистатичність • Протистояння до механічних проблем • Відсутність абсорбції • Робочі температури -100 +80	 

Маркетинговий аналіз ринку



За останні роки в Україні промисел рапани у Чорному морі набуває популярності та стає масовим. Хоча в промислових масштабах вилов рапанів здійснюють лише одиниці підприємств, що в свою чергу створює можливість для власного добутку та обробки банного виду водних безхребетних. На промислі рибалки здійснюють видобуток рапани за допомогою ручного збору, підйомних пасток та драги Хижняка. Об'єм видобутку рапанів зростає: у 2017 році вилов склав 1375 тонн, у 2018 році - 5480 тонн, у 2019 більше 10000 тонн. Тенденція на збільшення об'ємів добути продовжується і на даний час.

Ринок. Ринковий попит на рапану зростає з кожним роком та орієнтований переважно на експорт. Даний вид молюсків за вмістом білка в два рази перевершує м'ясо тварин, містить дуже багато йоду і фтору, ще більш приваблива для користувачів стає рапана тим, що виробництво по переробці практично безвідходне, черепашкам рапани теж знаходять застосування, їх перемелюють на борошно і додають в корм для птахів і тварин.

Конкуренти. Конкурентами на ринку є кілька всього кілька підприємств, розташованих в Одеській, Миколаївській та Херсонській областях. У кожного з них є свій ринок збуту продукції та свої регіони окрім України: переважно Туреччина, В'єтнам, Корея, Японія.

Конкурентний аналіз

- 1 У них немає великих потужностей зі зберігання готової продукції;
- 2 Вони не переробляють черепашку в продукт;
- 3 Вони не переробляють сирий продукт в консервовану продукцію;
- 4 Вони не експортують в Європейські країни;
- 5 Вони не будують свої судна для лову рапанів.

Екологічна оцінка. На сьогоднішній день для українського узбережжя Чорного моря залишається гострою проблема щодо необхідності збільшення об'ємів вилову молюска – вселенця рапани (*Rapana Venosa*), яка знищує прибережні поселення мідії – головного фільтратора води, що може призвести до незворотних змін екосистеми Чорного моря. **Висновок:** Вилов рапанів в Чорному морі корисен для екології.

! Пропозиція для інвестора: придбання 70% компанії. При зацікавленості в участі стосовно проекту можливо ознайомитись з розробленим бізнес планом на п'ятирічний період.

Зв'язок

Телефон/Viber +38(095) 831 88 88
E-mail: rs@paket.ua